

Ouvrant depuis plusieurs années dans le domaine des matériaux composites et étant en pleine croissance, l'entreprise située à St-Jérôme est à la recherche d'une personne fiable, dynamique, désirant participer au développement de la compagnie et s'y construire un emploi stable.

Agent au service à la clientèle et aux ventes

La personne recherchée devra apprendre **rapidement** les produits de TransForm Plus (Loisir et Aménagement extérieur). Elle travaillera en étroite collaboration avec la direction afin de développer les meilleures techniques de vente et motivation d'achat.

PRINCIPALES RESPONSABILITÉS

- Répondre au téléphone et maintenir une bonne relation avec les clients
- Informer les clients afin de concrétiser les ventes
- Réaliser des contacts de qualité avec la clientèle
- Dénicher de nouveaux contrats
- Respecter l'organisation établie et participer aux améliorations
- Autres tâches connexes

QUALITÉS PERSONNELLES

- Dynamique, Pratique, Organisé
- Ponctuel, Responsable, Fiable
- Participatif, Autonome, Esprit d'équipe

CRITÈRES RECHERCHÉS :

- Expérience dans le domaine de la vente (téléphone et salon)
- Expérience dans l'administration des ventes (internationale-dédouanement)
- Expérience dans la vente de produits manufacturés. (un atout)
- Utilisation : informatique, téléphonie, internet
- Capacité :
 - apprendre les caractéristiques de nouveaux produits
 - travailler seul et en équipe avec plaisir
- Permis de conduire (atout)
- Disponibilité d'horaire variable occasionnellement
- Disponibilité à faire du temps supplémentaire
- Langue : Français et Anglais obligatoire

OBJECTIF DE CARRIÈRE:

La personne choisie sera formée sur place par la direction et la personne responsable des ventes. Elle devra avoir la volonté d'apprendre de nouveaux produits. Avoir des aptitudes et de l'expérience dans le domaine de la vente est indispensable.

Dans une ambiance de collaboration, il sera possible à la personne choisie de devenir un élément sur qui on peut compter et faire partie d'une équipe où le respect de chacun est une priorité.

Statut de l'emploi : Permanent

Horaire de travail : Temps plein de jour ; du lundi au vendredi; 40h/semaine

Rémunération : Un salaire de départ de 17\$/h avec possibilité d'avancement selon les aptitudes et le résultat des ventes.

Personne à contacter : Valérie Monette, conseillère en acquisition de talents

Courriel : info@rhboulevard.com